Sura prevé administrar fondos en Luxemburgo y en Australia

BOLSAS. LA NUEVA UNIDAD ENCARGADA DE MANEJAR LOS CLIENTES INSTITUCIONALES EN AMÉRICA LATINA DE SURA ASSET MANAGEMENT QUIERE DUPLICAR SUS ACTIVOS EN CINCO AÑOS

SANTIAGO DE CHILE

Han sido tiempos movidos en *Sura Asset Management*, con una nueva estructura que incorporó la creación de un área a nivel regional. Los planes de crecimiento que tiene la firma incluyen una internacionalización de inversionistas y fondos en Luxemburgo y Australia.

El CEO de *Sura Investment Management* (la rama del holding administrador de activos encargada de atender a clientes institucionales a nivel regional), **Pablo Sprenger**, indicó que parte de la estrategia de crecimiento internacional es abrir una administradora de fondos en Luxemburgo, con la meta de listar dos vehículos Ucits.

DIARIO FINANCIERO

Esta modalidad de fondos de inversión, que en español significa "Compromisos para la inversión colectiva en valores mobiliarios", tiene beneficios tributarios y se pueden transar a lo largo de la Unión Europea.

"Ya tenemos US$11.000 millones en activos administrados y queremos duplicarnos en cinco años. Ese crecimiento sería más o menos 60% de expansión en Latinoamérica y 40% de crecimiento fuera de la región", indicó.

La conformación de esta nueva estructura, a través de una Sicav (Sociedad de inversión de capital variable, por sus siglas en francés) tiene un doble propósito: llevar activos latinoamericanos a inversionistas globales y atender a clientes latinoamericanos a los que se les hace más fácil invertir en Ucits.

"Estamos trabajando para que a finales de este año o principios del próximo estemos con la aprobación definida", explicó **Sprenger**, agregando que los primeros fondos que lanzarán serán dos Ucits, de acciones y renta fija latinoamericana.

En cuanto a los planes de crecimiento, Luxemburgo no es la única apuesta internacional de *Sura*. La firma se prepara para obtener la primera inversión de institucionales en su fondo "The King Irving Sura Pacific Alliance Fund", a través del partnership que crearon con la australiana *King Irving Funds Management*.

Así, apunta a acceder al mercado de fondos de pensiones de ese país, que administra en torno a US$3 billones.

Sura también tiene ambiciones en Chile, que incluyen hacer crecer el mercado de fondos de activos alternativos con los grandes institucionales, especialmente las AFP.

"En Chile está muy desarrollado el negocio retail, a través de distribuidores", señaló **Sprenger**, agregando que tienen más desarrollado el negocio de institucionales en otros países de la región, como Colombia y Perú.

Sura ya tiene dos fondos inmobiliarios en Chile, orientados a clientes individuales de alto patrimonio, mientras que en este momento está colocando un tercer fondo en el segmento de institucionales.

Otra arista es la deuda privada, y esperan lanzar un vehículo de inversión en lo que queda del año, apuntando a inversionistas de alto patrimonio.

RESULTADOS DE SURA ASSET MANAGEMENT

Datos del primer trimestre



PAÍSES DONDE OPERA



Fuente: Sura AM Gráfico: LR-GR

La división busca crecer regionalmente

Parte de la decisión de "sacar" la arista de asset management para institucionales de cada país y unificarlas en la unidad regional *Sura Investment Management* era potenciar la marca en este segmento. "*Sura* tiene una presencia en Latinoamérica muy grande, y no teníamos el nombre proporcional al tamaño del negocio que teníamos", señaló el CEO, agregando que se dieron cuenta de que "había un grupo de clientes institucionales latinoamericanos que no estábamos atendiendo y además, un mercado internacional que demandaba productos latinoamericanos".



Pablo Sprenger
CEO Sura Investment Management

"Sura tiene una presencia en Latinoamérica muy grande. Queremos convertirnos en el actor más relevante de fondos de alternativos en la región".

Síganos en:
wwww.larepublica.co
Con la entrevista completa a Alfonso Barrero, Ceo de Mudango.

Las acciones y el petróleo cayeron por incertidumbre en negociaciones comerciales

A pesar de las alzas con las que los mercados cerraron el viernes, cuando se habló de la primera parte de un acuerdo extenso, pero aparentemente provechoso, entre Estados Unidos y China para dar fin a la guerra comercial que azota al mundo, las acciones globales y los precios del petróleo cerraron a la baja el lunes debido a la incertidumbre.

De acuerdo con *Reuters*, "los índices estadounidenses cayeron ya que la incertidumbre sobre las recientes negociaciones comerciales entre Estados Unidos y China frenó la confianza del mercado y los inversionistas giraron su atención sobre la temporada de ganancias del tercer trimestre".

Así, la agencia reportó que "los tres principales índices de Wall Street finalizaron en rojo, cortando una racha de tres sesiones de ganancias consecutivas en la que el referencial S&P 500 ganó 2,7%".

La reacción se dio después de que desde China se dijo que se necesitaban más conversaciones y EE.UU. habló de que los nuevos aranceles entrarán en vigencia a mitad de diciembre si no hay un pacto real.

Con base en ello, los precios del petróleo cotizaron a la baja en la sesión.

"El referencial internacional Brent cerró con una baja de 1,92%, a US$59,35 el barril, mientras que el West Texas Intermediate de Estados Unidos (WTI) cedió 2,03%, a US$53,59 dólares", apuntó *Reuters*.

GABRIEL FORERO OLIVEROS
gforero@larepublica.com.co

US$59,3

FUE EL PRECIO DE CIERRE DE LA REFERENCIA DEL BARRIL DE CRUDO BRENT EN LA SESIÓN. PERDIÓ 1,92%.

25 CONGRESO MEM
MERCADO DE ENERGÍA MAYORISTA
"Desafíos de la evolución energética"
Hablemos de la coyuntura energética
30 y 31 de octubre, 01 de noviembre de 2019
Hotel Hilton, Cartagena de Indias
¡Inscríbase!
www.energiamayorista.com.co
ORGANIZA: CAC, CNO Consejo Nacional de Operación
OPERADOR LOGÍSTICO: IDO Patrocinios - Eventos ido.com.co