Los líos de Omnia Energy con empresas del sector petrolero

ENERGÍA. LA COMPAÑÍA HABRÍA DEJADO DE PAGAR GRANDES SUMAS DE DINERO A DIFERENTES PROVEEDORES DE SERVICIOS PARA UTILIZAR SUS MATERIALES EN LA EXPLORACIÓN DE POZOS

BOGOTÁ

Las condiciones contractuales entre las empresas operadoras y las compañías de servicios en el sector petrolero son aspectos clave a la hora de la obtención de cualquier tipo de proyecto, pues pueden ser determinantes para la rentabilidad de cualquiera de los actores involucrados.

Uno de los casos más sonados hasta el momento, precisamente por los líos que acarrea en materia de contratación, es el de la operadora *Omnia Energy Inc.* Según información conocida por *LR*, esta compañía habría trabajado con unas siete empresas de servicios con el fin de obtener tuberías y materiales para la exploración de pozos petroleros, aunque sin pagar la totalidad de honorarios pactados en su momento.

La modalidad de operación de la empresa habría sido firmar un contrato a 12 meses y pagar un anticipo del dinero, para luego dejar de abonar el resto del capital pactado, según informó a *LR* la empresa *Pipe Supply and Services*, una de las afectadas.

En ese caso particular, la compañía pactó un pago de $1.200 millones con *Omnia Energy* en diciembre de 2018 para vender tuberías de revestimiento con vigencia de 12 meses. En un principio, la operadora pagó $600 millones, pero la parte restante, que debió ser cancelada en enero, nunca fue abonada.



Julio César Vera
Expresidente de Acipet

"El éxito de las operadoras no puede ser el fracaso de las compañías de servicio. Debe haber un gana-gana para todos, y para eso hay que ser serios en la revisión de contratos".

$5.000

SERÍA LA SUMA GENERAL QUE OMNIA ENERGY LE DEBE A LAS EMPRESAS AFECTADAS POR LA FALTA DE PAGOS.

Síganos en:
www.larepublica.co
Para leer la nota con la ampliación completa de los detalles del caso.

No obstante, el verdadero problema tiene que ver con la empresa que firma los contratos, que en este caso sería *Sinergy Industries Inc.*, cuyos dueños serían los mismos de *Omnia Energy*. Al parecer, la empresa utilizaría a *Sinergy* para adquirir bienes aprovechables en su operación y omitir los pagos, según cuentan los afectados. Además, otro detalle que genera alarma es el capital de trabajo de *Sinergy*, que llega solo a US$10.000.

El dueño de *Omnia Energy* es el hindú **Venkat Pacha,** que habría adquirido los derechos de la compañía en medio de un proceso de reorganización, situación en la que seguía en febrero, según registros oficiales de la *Supersociedades*, y cuyo proceso estaba siendo liderado por el promotor **Edier Castro Gutiérrez.**

Hoy en día, la empresa aparece en el listado actualizado como *Santa María Petroleum Inc,* nombre con el que **Pacha** la adquirió en su momento. Según los datos de la *Supersociedades,* el acuerdo de reorganización se estaría ejecutando.

Además de *Pipe Supply,* otras empresas afectadas habrían sido *Valiant, Mapleoiltools* y *Integrated Deep Services Company,* además de otras que pidieron no ser mencionadas. Juntando las obligaciones de *Omnia* con cada una de ellas, las deudas ascenderían a $5.000 millones.

El pozo en el que *Omnia* estaría operando hoy en día sería Flami 1, ubicado en el bloque Llanos 27, cuya ubicación está en el municipio de Maní, en el departamento de Casanare, y cuya capacidad llega a 400 barriles diarios.

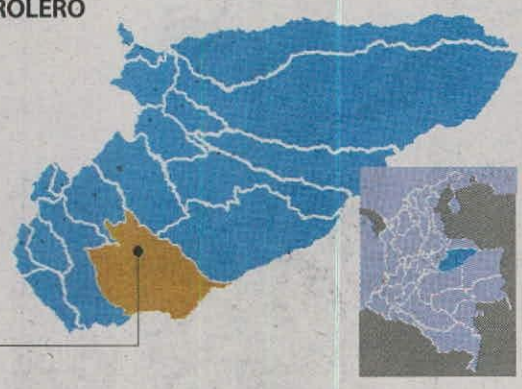
SEBASTIÁN MONTES SANDOVAL
smontes@larepublica.com.co

ASÍ ESTÁN LOS LÍOS DE OMNIA ENERGY CON EL SECTOR PETROLERO

UBICACIÓN DEL POZO

El pozo donde se están prestando los servicios es Flami 1, en el Bloque Llanos 27

La zona de operación es en **Mani, Casanare**



DATOS RELEVANTES

Las deudas de Omnia Energy con las empresas suman alrededor de **$5.000 millones**

Omnia Energy realizó las compras de servicios a través de otra empresa llamada **Sinergy**

El capital de trabajo de Sinergy suma **US$10.000**

Los contratos de venta estipulaban pago completo en **12 meses**

ALGUNAS EMPRESAS RELACIONADAS

Pipe Supply & Services · Valiant · Maple Oil Tools S.A. · IDS Integrated Deep Services

La capacidad de Llanos 27 llega a **400 barriles diarios**

Omnia Energy dice a las empresas que, si les va bien, les entregan **10%** o **20%** del crudo

Fuente: Sondeo LR

Gráfico: LR-GR

Avianca lanzará esquemas tarifarios diferentes desde septiembre

BOGOTÁ

Durante el conversatorio con **Anko van der Werff,** CEO de *Avianca Holdings,* sobre los avances del plan de transformación 'Avianca 2021' y los resultados obtenidos durante el segundo trimestre del año, el directivo aseguró que la compañía lanzará esquemas tarifarios diferentes en Ecuador desde septiembre y en Colombia desde noviembre.

Según el directivo, esta iniciativa tiene como objetivo ofrecerle a los usuarios tarifas mucho más amigables y atractivas que podrán competir con el segmento low cost. "Este es un modelo que ha funcionado muy bien en varias partes del mundo, entonces no vemos ninguna razón que podría hacer que en esta región no funcione", añadió el CEO.

Además, esta nueva apuesta por parte de *Avianca Holdings* también abre la posibilidad de brindarle a los viajeros el servicio de personalizar sus productos, lo cual les permitirá tener mayor comodidad a la hora de reservar, hacer cambios y estar pendientes de las tarifas.

Esta decisión de implementar este modelo tiene como base la idea de que hay que "aprender del segmento low cost", según **van der Werff,** quien también agregó que *Avianca* tiene muchas razones para salir del entorno en que está. Por ejemplo, tiene una base de consumidores fieles, por lo que parte de la estrategia de la compañía se centrará en brindar mejores servicios.

PAOLA ANDREA VARGAS RUBIO
pvargas@larepublica.com.co

7,55

MILLONES DE PASAJEROS TRANSPORTÓ AVIANCA HOLDINGS DURANTE EL SEGUNDO TRIMESTRE DEL AÑO.

Expo cotelco
Hospitality show & trade 2019
25 años
Cotelco Nacional los invita a la muestra comercial más importante del sector hotelero colombiano.
¡Los esperamos!
OCTUBRE 17 Y 18
Cartagena de Indias - Colombia
CENTRO DE CONVENCIONES LAS AMÉRICAS
MAYORES INFORMES:
Celulares: 350-6531215 / 315-6294171
Teléfono: (57-1) 7427766 Ext: 1605 / 1127
Emails: comercial@cotelco.org; mercadeo@cotelco.org
Organiza cotelco 65años · Media Partners Report Colombia, LR · Patrocina Spring CAMBIA TU VIDA, TravelClick, Pinturas Tío Pabón