Negocios

# Francesa Maurel & Prom, tras activos de Amerisur en el país

## Oferta inicial de petrolera gala por US$257 millones no fue admitida por la británica, que pidió mejorar términos de la transacción. Sobre la mesa habría mas interesados.

**MÁS TARDÓ** en salir a la luz pública la intención de la petrolera Amerisur de poner en vitrina su negocio y activos en Colombia, que en conocerse un potencial oferente, el cual estaría seriamente detrás de esta operación.

Se trata de la francesa Maurel & Prom (M&P), compañía de exploración y producción de petróleo que cotiza en París (Euronext), la cual ya puso sobre la mesa US$257 millones por hacerse con la tarea que actualmente desarrolla la multinacional británica en territorio nacional.



Platanillo y CPO-5 son los bloque con producción de crudo que asumiría M&P, de concretarse la transacción con Amerisur. Reuters

La oferta fue recibida por la junta directiva de Amerisur el jueves de la semana pasada, y ayer, los ejecutivos de la petrolera británica desestimaron la propuesta de transacción, con el argumento que su operación en Colombia tiene una cotización mayor.

Al indagar con analistas del sector petrolero sobre la objeción de Amerisur, con respecto a la propuesta de la empresa francesa, señalaron que está subvaloró no solo la maquinaria e infraestructura de la británica, sino también la misma operación en Colombia.

Sin embargo, la junta directiva de la firma sigue con el interés e invitó a que M&P mejore la oferta.

La intención de la petrolera gala es adquirir la totalidad del capital accionario ordinario emitido por la británica.

Así mismo, "para ser emitido mediante efectivo y acciones de M&P que valúan cada título en Amerisur a 17 peniques de libra esterlina. La contraprestación fue de 12,5 peniques en efectivo y nuevas acciones en M&P con un valor de 4,5 peniques por acción de Amerisur", señala M&P a través de un comunicado.

El posible precio de la citada oferta (US$257 millones) representa una prima del 41,7% sobre el precio de las acciones de Amerisur de 12 peniques, valor cotizado el pasado miércoles 17 de julio.

> En el país operó varios activos que le reportaron a las arcas de la nación US$909 millones".

Cabe recordar que M&P en la actualidad desarrolla bloques petroleros en Colombia. Desde su llegada al país en el 2005 hasta el 2013 operó varios activos que le reportaron a las arcas de la nación US$909 millones.

Con el citado negocio, la petrolera francesa aumentará su personal en las oficinas de Bogotá, no solo para atender la participación del 50% en M&P Colombia, con dos licencias de exploración en la cuenca Cordillera Oriental (los bloques COR-15 y Muisca), sino que de ser aceptada la oferta por la junta directiva de Amerisur, la petrolera gala adicionaría a su portafolio de operación los bloques Platanillo, CPO-5, Putumayo-9, Terecay, Mecaya, Tacacho, Andaquíes, Putumayo-30, Coatí, Putumayo-12, Putumayo-14 y Putumayo-8, pero su producción solo proviene de los dos primeros.

Así mismo, quedaría a cargo del Oleoducto Binacional Amerisur (OBA), que conecta los campos petroleros del Putumayo con el sistema de oleoductos de Ecuador.

"La empresa buscará aprovechar esta experiencia exitosa utilizando los equipos técnicos de Amerisur en Colombia, así como los fuertes recursos financieros de M&P para acelerar el progreso de la base de activos de esta compañía (Amerisur), y en particular su cartera de exploración", señaló la petrolera.

M&P dejó en claro en el contenido del texto que puede aportar fuentes de capital de bajo costo para financiar el avance del portafolio y cree que esto permitiría a la compañía fusionada mejorar los rendimientos de los accionistas a través de un financiamiento adecuado de la estructura de capital.

La junta directiva de Amerisur esperará la nueva oferta de M&P, sin embargo dio a entender que hay interés de otras empresas.

# Millonaria inversión de Celsia para mejorar redes en Tolima

**UNA VEZ** Celsia asumió las riendas de Enertolima el pasado 1 de junio, no dio espera, e inmediatamente se puso en la tarea de mejorar la infraestructura de transmisión.

Por esta razón, la empresa de energía del Grupo Argos, como nuevo operador del servicio de energía eléctrica del Tolima, destinó $600.000 millones para mejorar significativamente los índices en calidad y confiabilidad en la prestación del servicio.

Los desembolsos de inversión programados por Celsia indican que en lo que resta del año se prevén inversiones cercanas a los $100.000 millones, y en los siguientes cuatro años, una inversión promedio de $125.000 millones por año.

"Estamos poniendo todos nuestros esfuerzos para seguir y potenciar la senda de mejoramiento del servicio de energía", señaló Ricardo Sierra Fernández, presidente de Celsia.

Para lograr la misión, Celsia trazó un plan de choque para los próximos 18 meses que permitirá realizar cambios sustanciales en la calidad del servicio de energía en el departamento.

> El plan incluye, inicialmente, la ubicación de transformadores de respaldo en las subestaciones, la construcción de nuevos anillos de red".



La inversión de $600.000 millones será a cinco años. CEET

El plan incluye, inicialmente, la ubicación de transformadores de respaldo en las subestaciones, la construcción de nuevos anillos de red de 34.500 y 13.200 voltios y establecer conexiones de algunas subestaciones de Ibagué a 115.000 y a 230.000 voltios.

"Hasta hoy se han instalado un total de 33 reconectadores, de los cuales ocho ya son telecontrolados desde el centro de operaciones de la compañía; el objetivo es finalizar diciembre con más de 50 nuevos reconectadores operando en las redes del Tolima", explicó Sierra.

Y agregó que los reconectadores le brindan flexibilidad y confiabilidad al sistema, al ofrecer límites para evitar la propagación de daños en la red.

El líder empresarial indicó además que desde finales de junio, el departamento del Tolima cuenta con más cuadrillas de mantenimiento disponibles las 24 horas en Ibagué, Espinal, Melgar y Honda.

"Esta nueva orientación permite reducir el tiempo de atención a situaciones que puedan afectar a los clientes del departamento", subrayó Sierra.